



Presentación de Resultados TGI

4Q20 y cierre 2020

Marzo 10, 2021



TGI
Grupo Energía Bogotá

1 ▶ Hechos Relevantes

2 ▶ Desempeño Financiero, Comercial y Operacional

3 ▶ Actualización de Expectativas

4 ▶ Plan Estratégico

5 ▶ Preguntas y Respuestas



TGI cierra 2020 con resultados financieros sólidos en un año de grandes retos

- EBITDA al cierre de año fue de **USD 352 mm**, 2% menor al presentado en 2019
- En 4Q20 se retorna a la capacidad contratada vigente antes de la política comercial transitoria (sep-20)
- Entra en operación **Loop Puente Guillermo-La Belleza**, gasoducto de 11,5 km (dic-20)
- Se cierra el año con **muy buenos niveles de caja**, inclusive después del pago de la segunda cuota de dividendos por COP 185,846 mm y del segundo cupón de los bonos por USD 21 mm (oct-20)
- Vencimientos contractuales Ballena-Barranca (dic-20)

TGI es desarrollo sostenible para Colombia

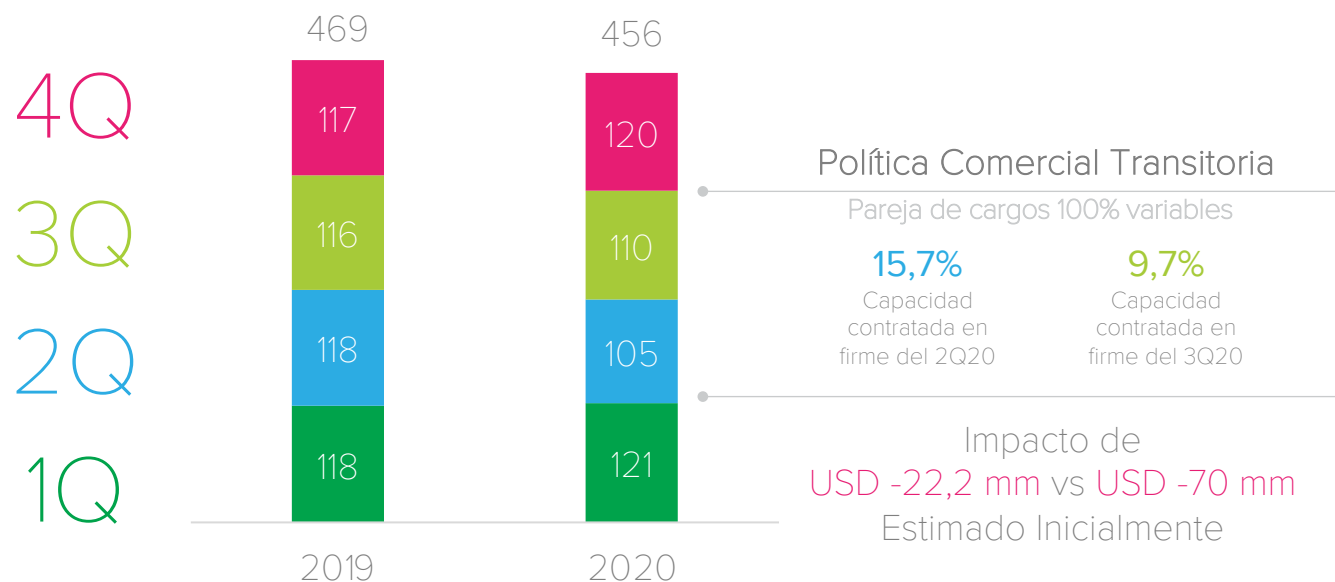
- **TGI 2.0** Ajuste a la estrategia: Eficiencia Operacional, Expansión a nuevos negocios, Transformación (Innovación y digitalización), Enfoque en regulación, y Cultura de Cambio
- Se aprobó presupuesto 2021 que incorpora importantes **metas de eficiencia** (ene-21)
- Revisión pliegos Regasificadora del Pacífico
- Se entregó a la CREG el presupuesto eficiente de los **4 proyectos IPAT de TGI** relacionados en el Plan de Abastecimiento de Gas 2020 (ene-21)

1 ➤ Hechos Relevantes



Ingresos

USD mm



Variación
12 meses

-2,8%

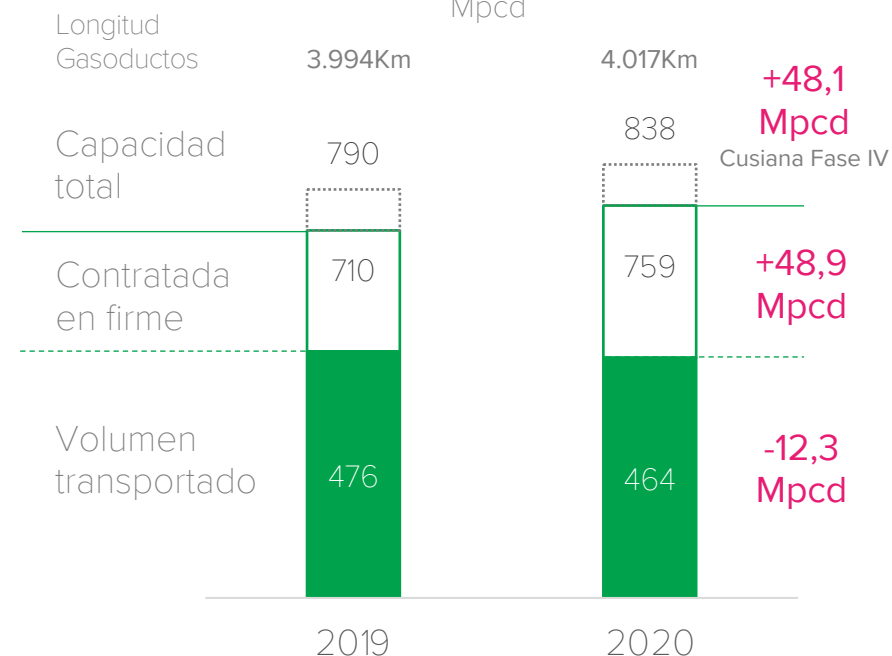
USD -13 mm

USD +26,6 mm

Cusiana Fase IV

Capacidad

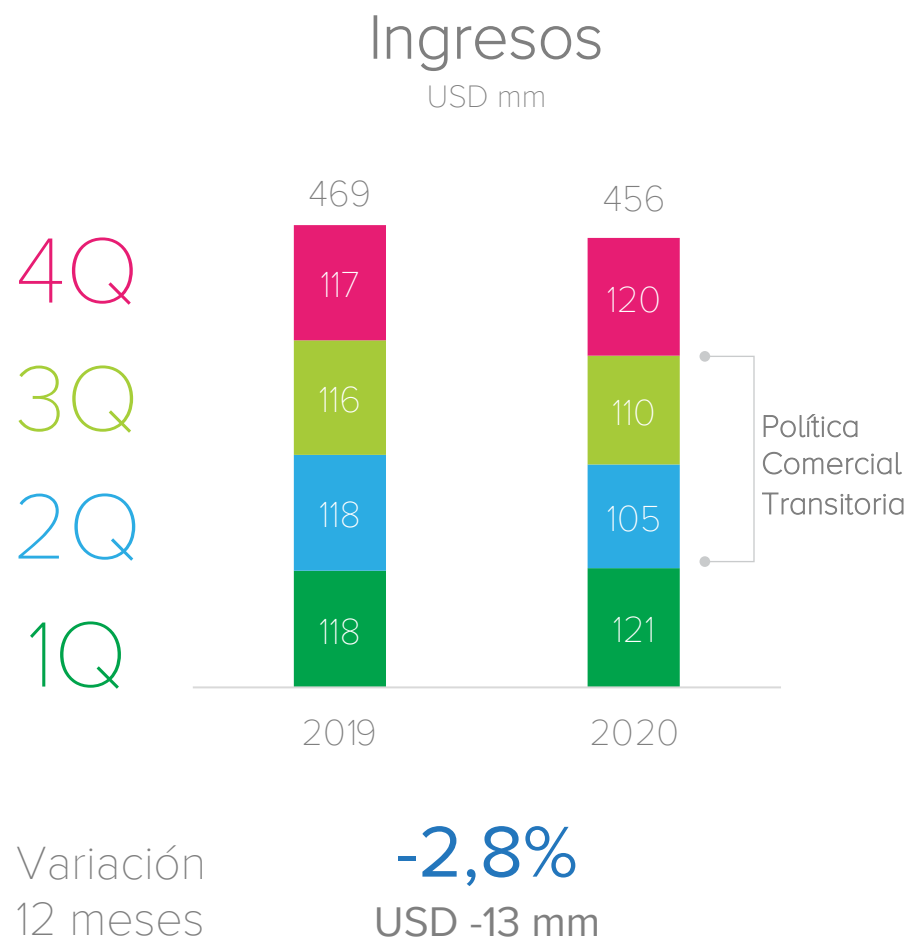
Mpcd



Capacidad
Contratada
En Firme

89,9%

90,6%



Composición de Ingresos



dic-20, 93% Capacidad & AOM

dic-19, 91%

dic-20, 5% Variables

dic-19, 7%

dic-20, 2% Otros Ingresos

dic-19, 2%

-0,8%
USD -3,3 mm

-27,2%
USD -9 mm

-8,4%
USD -0,6 mm



dic-20, 32% Indexados a COP

dic-19, 32%

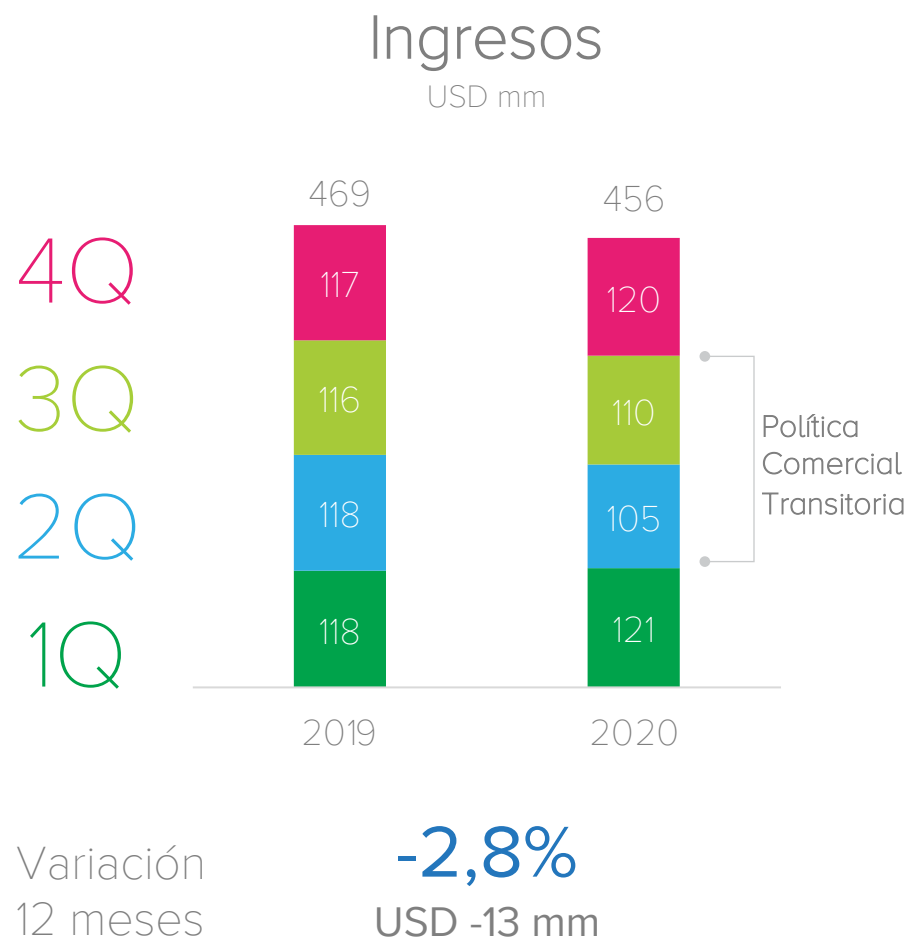
dic-20, 68% Indexados a USD

dic-19, 68%

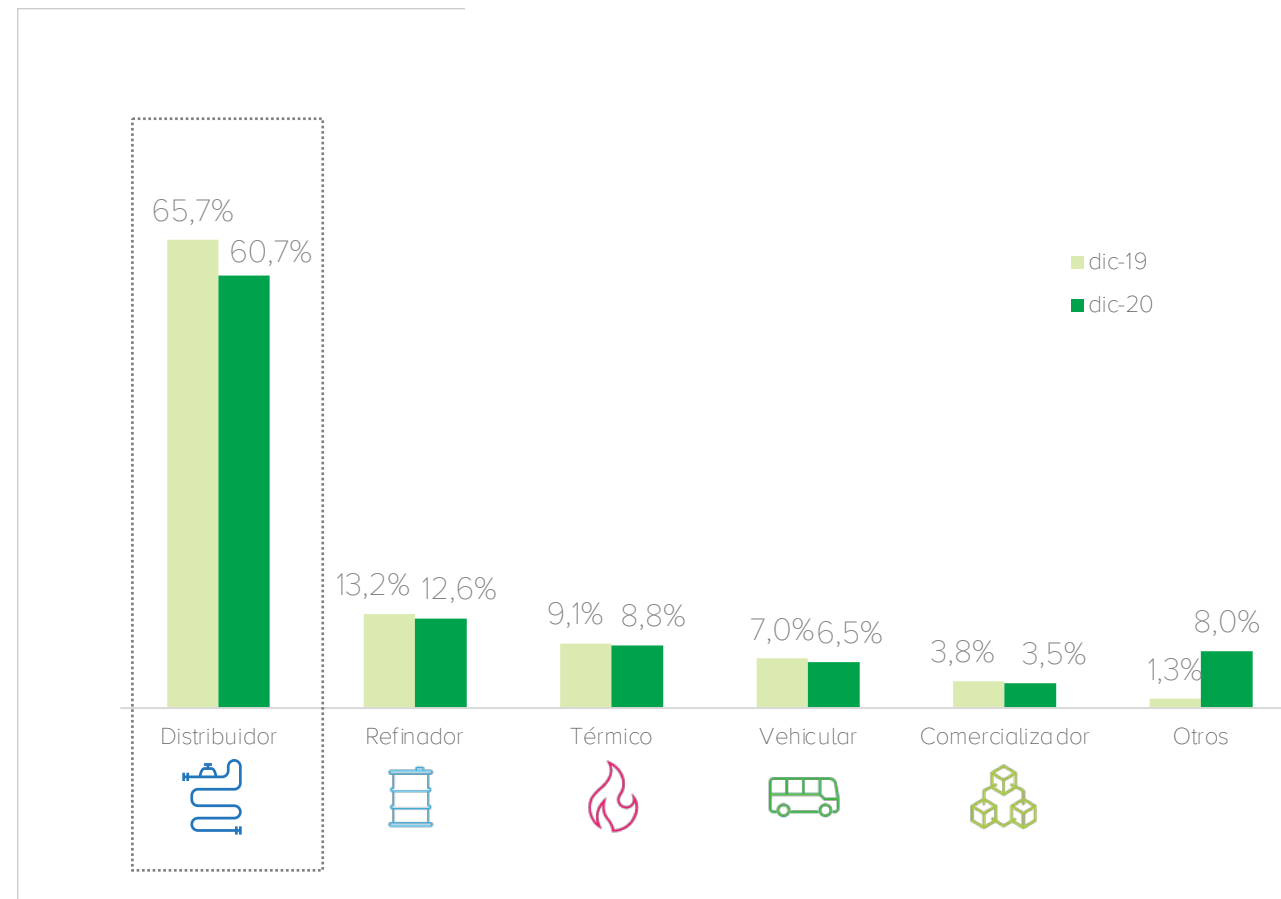
-3,3%
USD -4,9 mm

-2,5%
USD -8 mm

Variación 12 meses



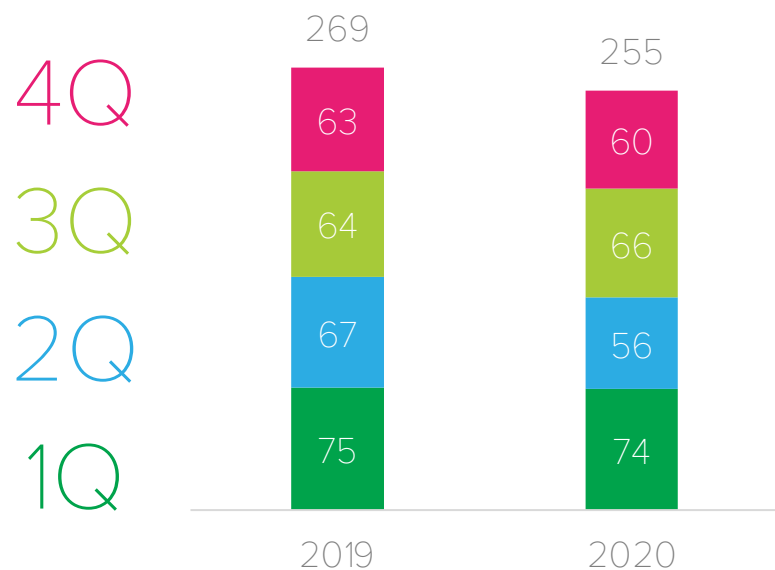
Composición Sectorial de Ingresos





Utilidad Operacional

USD mm

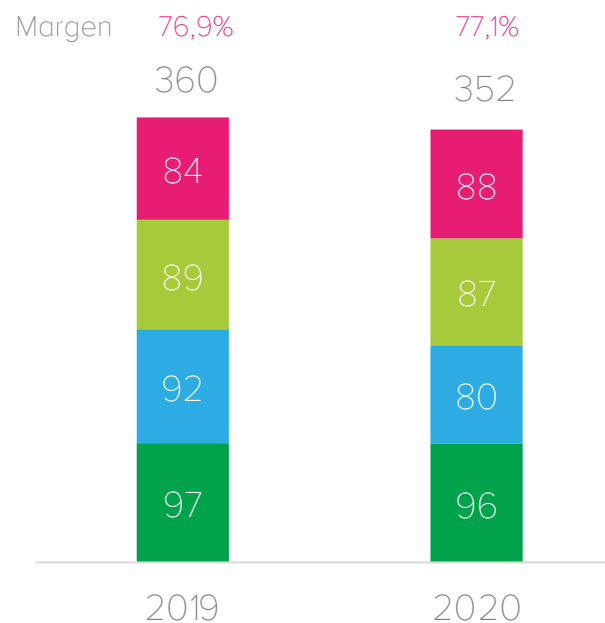


Variación
12 meses

-5,2%
USD -13,9 mm

EBITDA

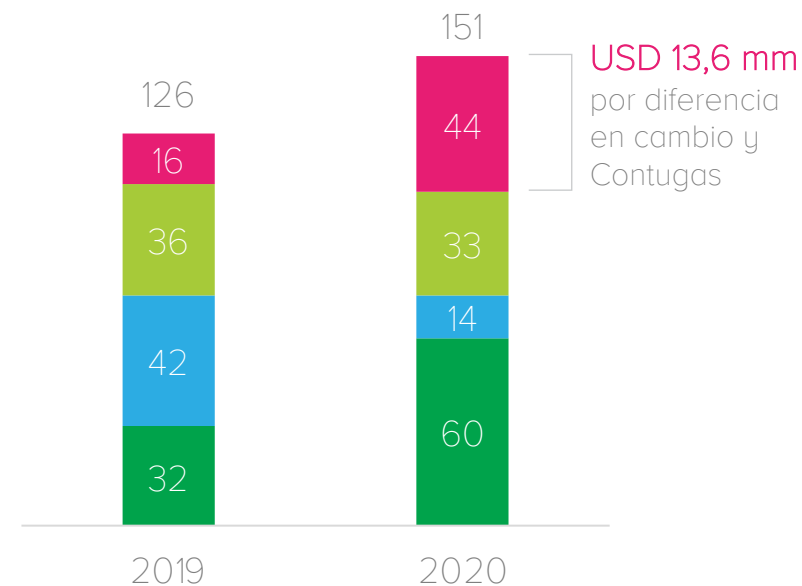
USD mm



-2,5%
USD -8,9 mm

Utilidad Neta

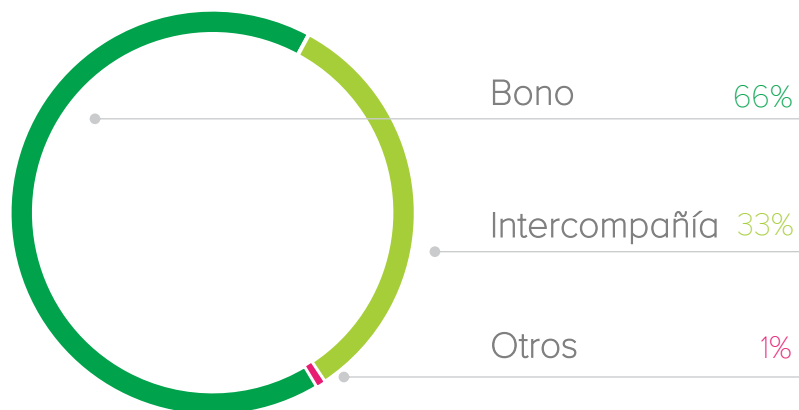
USD mm



+19,8%
USD 24,9 mm

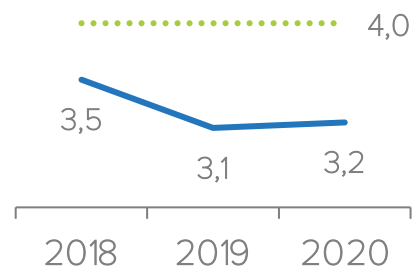


Deuda **USD 1,1 Bn**
dic-20

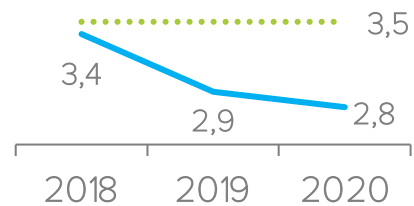


Tasa **5,74%**
Promedio ponderado de la
deuda

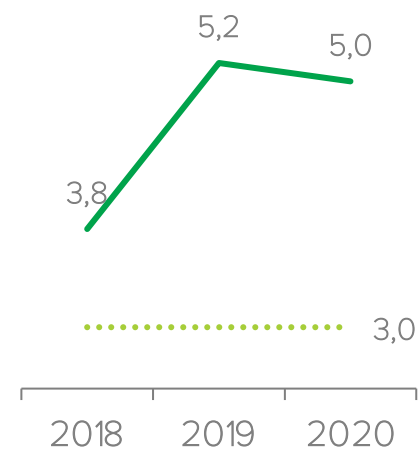
Deuda total bruta/EBITDA



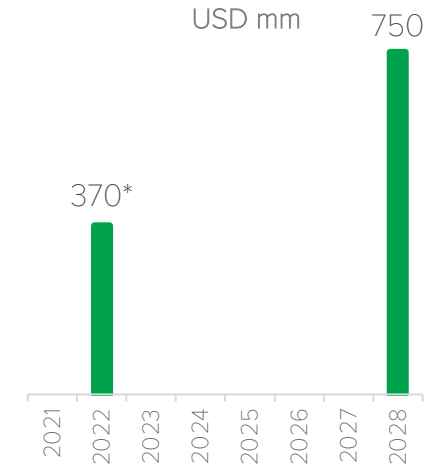
Deuda neta/EBITDA



EBITDA/Gastos Financieros



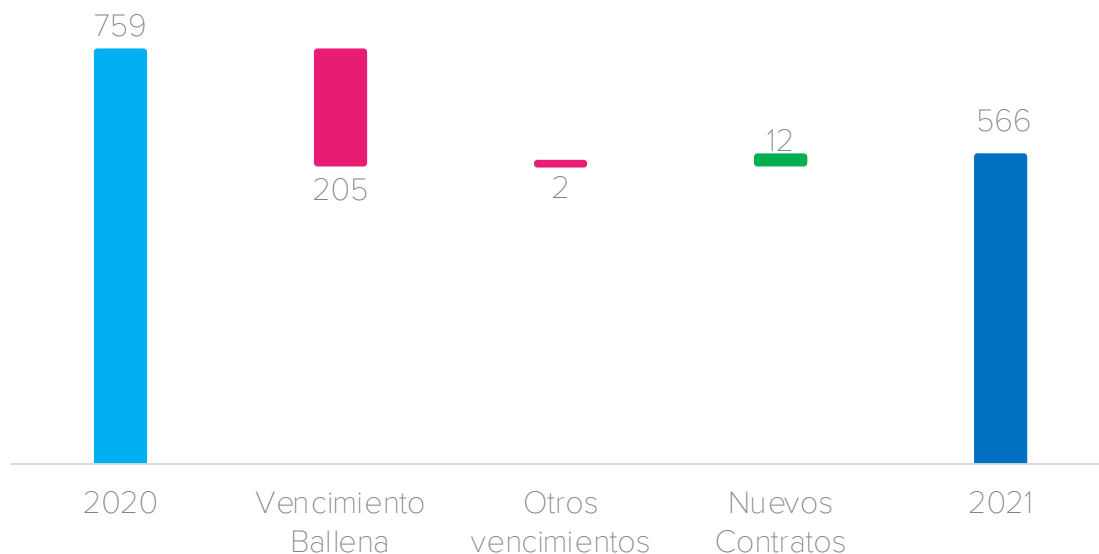
Perfil de Vencimientos
USD mm





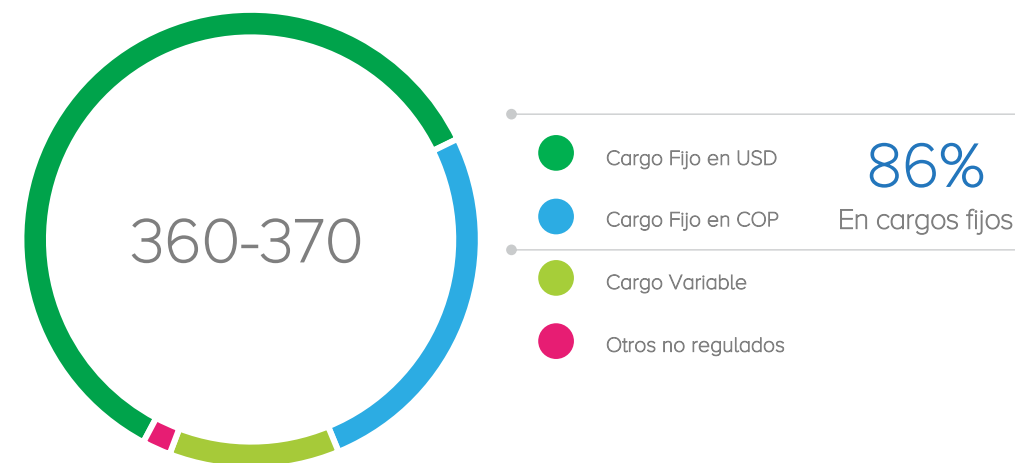
Capacidad Contratada

Mpcd



Estimación Ingresos 2021

USD mm



Contratación Ballena-Barranca

- La contratación de Ballena-Barranca (2012) respondía a expectativas de demanda superiores y oferta de gas por devolución de exportaciones desde Venezuela
- La modalidad de los contratos de capacidad de ese momento eran necesariamente “en firme” a diferencia de nuevas modalidades que se han desarrollado en la regulación en los últimos años
- El campo Ballena aportaba la mayor parte a la producción nacional de gas, sin embargo fuentes del interior como Cusiana y Cupiagua empezaron a ser más relevantes.
- Con la declinación de oferta de Ballena y una demanda ahora atendida por el interior, las nuevas contrataciones en 2021 responden a demandas estructurales y no por criterios de confiabilidad. Como resultado de este balance, durante los últimos cinco (5) años el gasoducto tuvo una baja ocupación física comparada con su contratación.

3 Actualización Expectativas 2021

Metas de eficiencia operacional buscan proteger márgenes

Adriana Munévar
Vicepresidenta Financiera TGI



Proteger márgenes y generación de caja

Iniciamos con la transformación de TGI buscando nuevos negocios, innovación y digitalización

Optimización actividades O&M

Renegociación de contratos

Redefinición de tareas tercerizadas

Cambio de estrategia en servicios administrativos

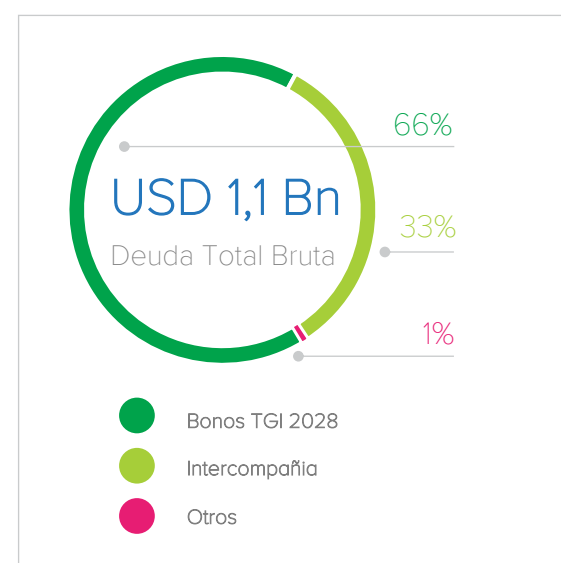
+ Eficiencia Operacional

Meta de ahorro en Opex para 2021

>18 mm

Eficiencias adicionales en 2022

Deuda y apalancamiento



Apalancamiento bruto

4,1x

Apalancamiento neto

3,8x

Cobertura de intereses

4,1x

Este incremento en el apalancamiento fue discutido con las calificadoras en 2020. Las calificaciones de TGI se mantuvieron estables

EBITDA

270-280 mm

Caja

~90 mm

CAPEX

~45 mm

3 Actualización Regulatoria 2021

Juan Pablo Henao
Vicepresidente Comercial TGI



Vida Útil Normativa
En actualización desde
segundo semestre de 2020



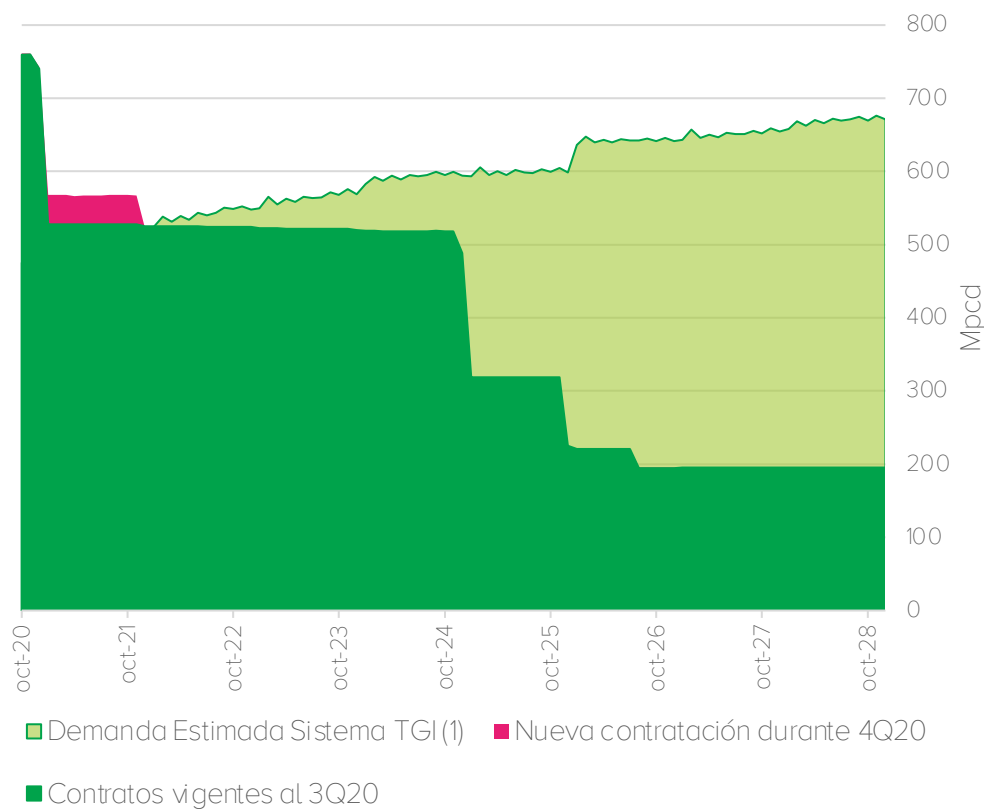
WACC Doble dígito
Operaría con las nuevas tarifas
que entrarían en operación en
2022



Metodología de
Remuneración de
Transporte de gas



Demanda estructural soporta contratación

Llanos con 8,6 años de reservas 1P⁽²⁾

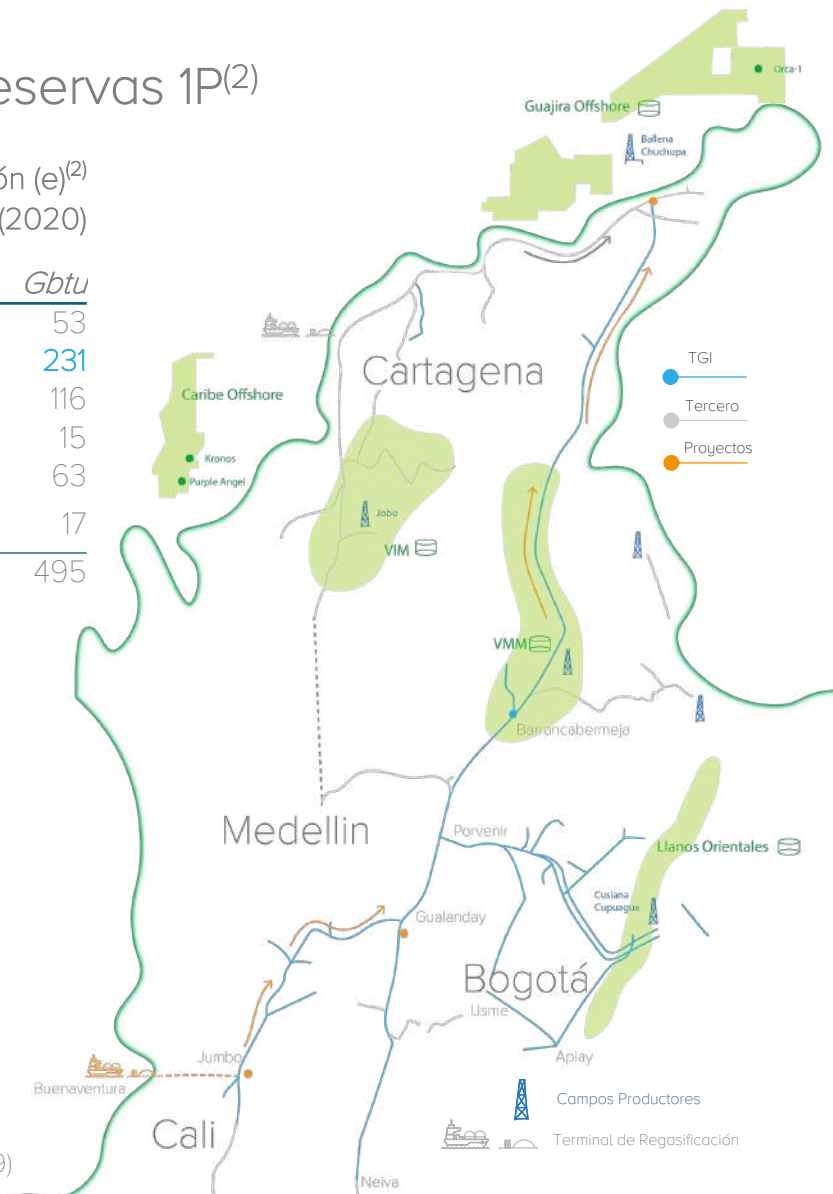
Cuenca	Reservas 1P (2019)	Producción (e) ⁽²⁾ (2020)
	Gbtu	Gbtu
Guajira Offshore	538	53
Llanos	2234	231
VIM	508	116
VMM	226	15
Otros	230	63
Importado		17
Total	3736	495

Adición de Reservas de Gas



Con recursos prospectivos
escenario realista de
+7.101 Gbtu⁽²⁾

+Offshore 3.900 Gbtu⁽²⁾



(1) Demanda sistema TGI calculada en base a consumos 2020 y estimaciones de crecimiento de demanda UMPE (base 2019)

(2) Plan de abastecimiento de gas natural -UPME 2020 – Años calculados con producción estimada 2020 y 0% RRR (base de reservas 2019)

Proyectos de Expansión PAGN⁽¹⁾

Alcance Objetivo

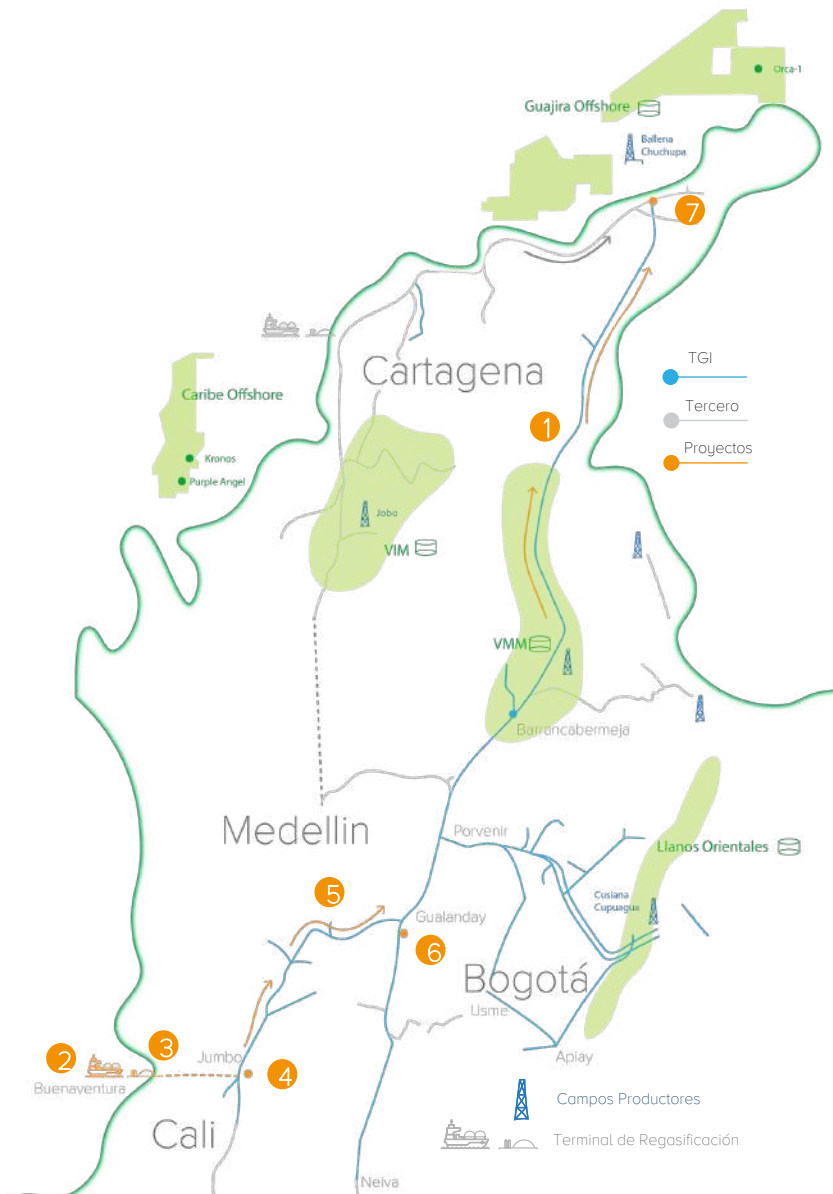
- | | | | |
|---|---|----------|---|
| 1 | IPAT Bidireccionalidad Ballena – Bar/meja | | |
| 2 | Infraestructura de Importación del Pacífico | 400 Mpcd | ● |
| 3 | Gasoducto Buenaventura – Yumbo | 400 Mpcd | ● |
| 4 | IPAT Ampliación 3 Mpcd Jamundí | 3 Mpcd | ● |
| 5 | IPAT Bidireccionalidad Yumbo – Mariquita | 250 Mpcd | ● |
| 6 | IPAT Ampliación 20 Mpcd Mariquira-Gualanday | 20 Mpcd | ● |
| 7 | Conexión gasoductos Barranquilla-Ballena-Bar/meja | | |

- Abastecimiento y Confiabilidad
- Abastecimiento

27 de julio de 2021

Se espera la selección del inversionista para la construcción y operación de la infraestructura de importación del Pacífico

(1) Demanda sistema TGI calculada en base a consumos 2020 y estimaciones de crecimiento de demanda UMPE (base 2019))





B TGI

es

Gas para el futuro

Estrategia Corporativa Grupo Energía Bogotá

Más allá de conectar un país, brindamos oportunidades para el **progreso y bienestar**, transformando vidas y generando prosperidad colectiva



Plan Estratégico TGI 2.0

Cinco pilares fundamentales que enmarcan nuestra estrategia para llegar más allá

Monica Contreras
Presidenta TGI



Misión

TGI crea y provee soluciones integrales de “Midstream” de hidrocarburos de baja emisión, conectando fuentes con centros de consumo, aportando a la Prosperidad Colectiva y el Desarrollo Sostenible del país.

Visión

En 2027 TGI será una empresa líder de *midstream* en Colombia y con presencia en América Latina, enfocada en la eficiencia operacional, la sostenibilidad, la innovación y el desarrollo de nuevos negocios para la competitividad del país.

Generaremos USD 460 mm EBITDA

Gestión del Cambio y Capacidades



Eficiencia



Expansión



Innovación



Regulación

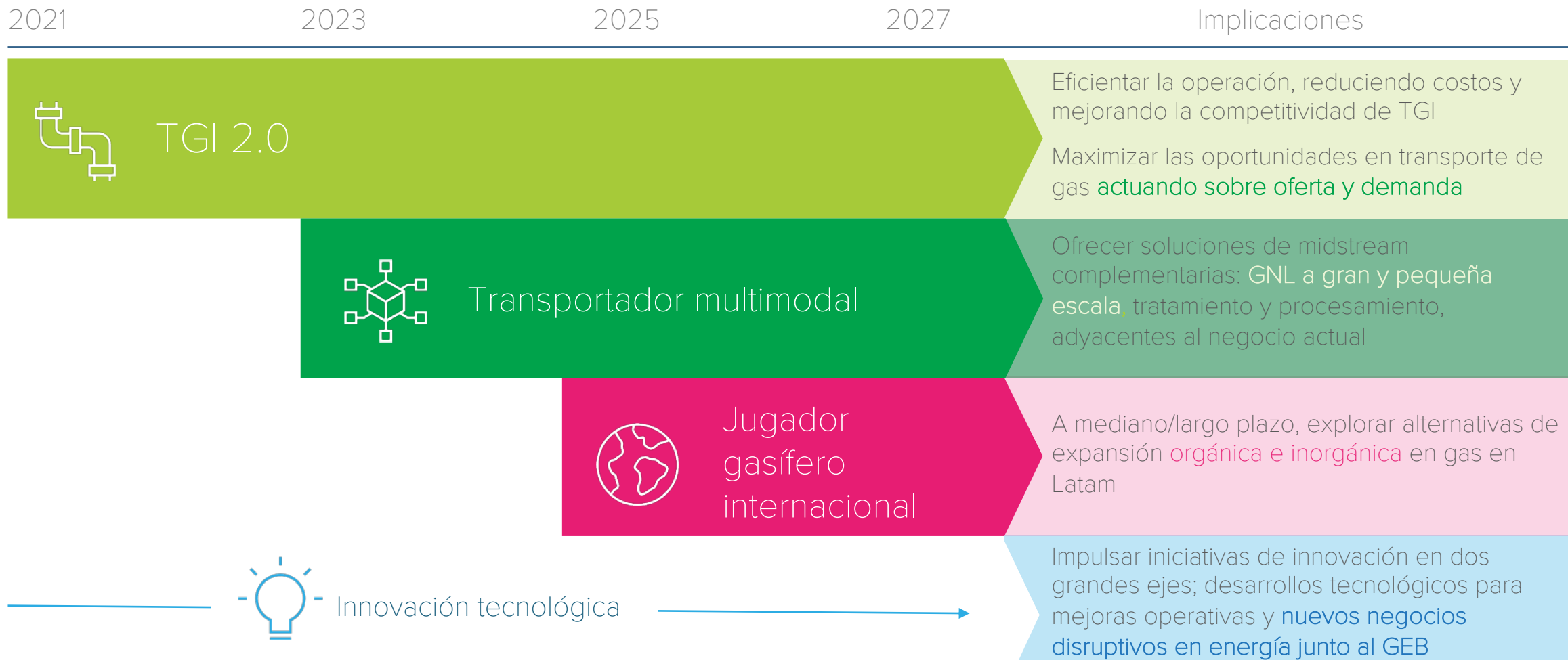
Estructura apropiada + Funciones Correctas + Gente idónea

4 Plan Estratégico TGI 2.0

Monica Contreras
Presidenta TGI



Camino estratégico definido





TGI
Grupo Energía Bogotá

5 | Preguntas y Respuestas

IR Relación con el Inversionista

Adriana
Munévar



+57 (1) 3138400

CFO TGI



adriana.munevar@tgi.com.co

Juan Camilo
Guayana



+57 (1) 3138400

Director
Planeación
Financiera TGI



juan.guayana@tgi.com.co

Valeria
Marconi



+57 314 600 9874

Gerente de Relación
con el Inversionista



vmarconi@geb.com.co

Juan Camilo
Amaya



+57 (1) 326 8000

Asesor de Relación
con el Inversionista



jamayar@geb.com.co

Diana Carolina
Díaz



+57 (1) 326 8000

Asesor de Relación
con el Inversionista



ddiaz@geb.com.co



Aviso Legal

Esta presentación puede contener afirmaciones relacionadas con la Sección 27A de la Ley de Valores de 1933, según sea modificada (la “Ley de Valores”) y la Sección 21E de la Ley de Intercambio de Valores de 1934, según sea modificada. Dichas declaraciones prospectivas son solamente predicciones y no son garantía de rendimiento futuro. Todas las declaraciones de hechos históricos son, o se pueden considerar que son, declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones relacionadas con la posible exposición de TGI, sus filiales consolidadas y empresas relacionadas a riesgos del mercado y las declaraciones que expresan las expectativas, creencias, estimaciones, pronósticos y suposiciones de las directivas. Estas declaraciones prospectivas se identifican por el uso de términos y frases como “anticipar”, “creer”, “podría”, “estimar”, “esperar”, “esperar”, “poder”, “planear”, “objetivos”, “perspectiva”, “probablemente”, “proyecto”, “hacer”, “buscar”, “meta”, “riesgos”, “objetivos”, “debería” y términos y frases similares. Las declaraciones prospectivas son declaraciones de expectativas futuras que se basan en las expectativas y suposiciones actuales de la dirección e implican riesgos e incertidumbres conocidos y no conocidos que podrían causar que los resultados actuales, el comportamiento o los eventos que sean materialmente diferentes de aquellos expresados o previstos en estas declaraciones. Aunque TGI cree que las expectativas y las suposiciones reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables y se basan en información que actualmente está a disposición de la dirección de TGI, dichas expectativas y suposiciones son necesariamente especulativas y están sujetas a incertidumbres sustanciales, y en consecuencia, TGI no puede garantizar los resultados o eventos futuros. TGI no asume ninguna obligación de actualizar ninguna declaración prospectiva ni cualquier otra información para reflejar acontecimientos o circunstancias que ocurran con posterioridad a la fecha de esta presentación o para reflejar la ocurrencia de acontecimientos imprevistos.