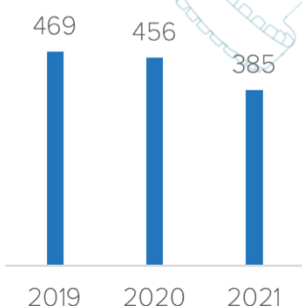
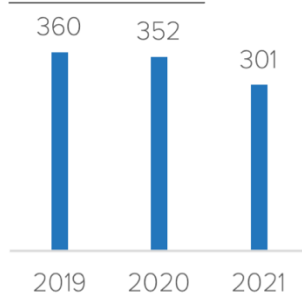
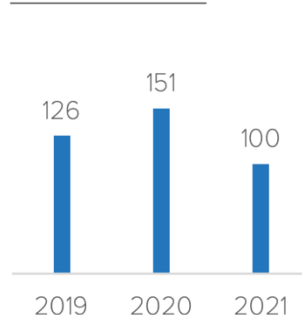
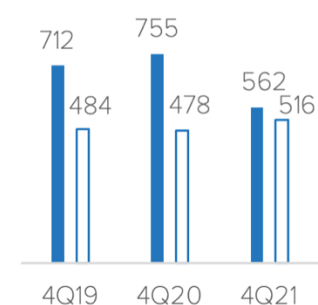



Ingresos
 (USD mm)

EBITDA
 (USD mm)

Utilidad Neta
 (USD mm)

Gas Contratado en Firme y Transportado
 (Mpcd)


Cifra subrayada: Volumen transportado
 Cifras calculadas como promedios simples
 trimestrales

TGI cierra un año retador con cifras mejores a las estimadas y con un portafolio de iniciativas transformacionales

- **Eficiencia:** i) Ahorro en Opex de USD 20 mm (USD 11 mm recurrente) en 2021 ii) Ingresos, EBITDA y Utilidad neta cierran 2021 sobre los estimados revelados a inicio de año. Esto gracias a una activa gestión comercial, eficiencias en costos y gastos y mejores resultados de Contugas
- **Expansión:** i) Nuevos ingresos de USD 13,6 mm por contrataciones adicionales en Intradiario, Parqueo (almacenamiento temporal) y desvíos ii) Incremento de demanda de 12,6 MPCD (millones pies cúbicos días) a través de iniciativas como 5 proyectos industriales y la incorporación de 650 vehículos dedicados
- **Transformación:** i) Estructuramos y aprobamos un portafolio de iniciativas de digitalización e innovación para lograr a partir de 2023+ incrementar el EBITDA con analítica de datos para la eficiencia operacional y nuevos negocios a futuro en Biogás e Hidrógeno.
- **Regulación:** i) Definición de temas regulatorios relevantes para el negocio a través de Resolución 099 y Resolución 175. Se busca con el regulador el reconocimiento del costo de coberturas por cambio de moneda
- **Sostenibilidad:** i) Incrementamos 10 puntos en el índice de sostenibilidad de S&P en Dow Jones Sustainability Index, ubicándonos en el segundo lugar en la industria a nivel mundial. ii) Somos reconocidos con el primer lugar entre las empresas del distrito en DDHH

Tabla N°1 – Indicadores financieros relevantes	4Q20	4Q21	Var %	2020	2021	Var %
Ingresos (USD miles)	119.881	97.597	-18,6%	455.769	384.733	-15,6%
Utilidad operacional (USD miles)	59.689	49.677	-16,8%	255.404	208.649	-18,3%
EBITDA (USD miles)	88.212	71.971	-18,4%	351.533	300.754	-14,4%
Margen EBITDA	73,6%	73,7%		77,1%	78,2%	
Utilidad neta (USD miles)	43.672	24.485	-43,9%	150.785	100.415	-33,4%
Deuda total bruta / EBITDA*	3,2x	3,8x		3,2x	3,8x	
Deuda neta / EBITDA*	2,8x	3,3x		2,8x	3,3x	
EBITDA* / Gastos financieros*	5,0x	4,5x		5,0x	4,5x	

Calificación crediticia internacional:

Fitch – Calificación Corporativa – Sep. 23 | 21:

BBB, estable

Moody's – Calificación Bono – Sep. 09 | 21:

Baa3, estable

últimos 12 meses

Mercado del gas natural en Colombia

- La demanda nacional de gas natural aumentó +146,6 GBTUD) durante el 4Q21 comparado con el mismo periodo del año anterior i) la recuperación de la demanda en gran parte de los sectores, principalmente industrial-refinería (+166,2 GBTUD) y vehicular (+29,6 GBTUD).
- La demanda del interior durante el mismo periodo presentó una disminución de -9,0 GBTUD, menor al presentado en el agregado del país producto de: i) menores demandas del sector termoeléctrico (-11,2 GBTUD) y ii) otros consumos (19,5 GBTUD), compensando parcialmente por mayores demandas industriales y de refinación (24,3 GBTUD).

Tabla N°2 – Demanda de gas natural por sectores

	Colombia			Interior del País		
(GBTUD)	4T20	4T21	Var %	4T20	4T21	Var %
Industrial – refinería	257	423	64,8%	277	302	8,7%
Residencial – comercial	210	214	1,9%	175	175	-0,3%
Termoeléctrico	258	228	-11,5%	37	26	-30,0%
Vehicular – GNV	25	55	117,4%	43	41	-4,2%
Petroquímico	53	17	-67,3%	1	0	-32,9%
Otros Consumos	17	29	68,4%	40	21	-48,4%
Total	820	967	17,9%	574	565	-1,6%

Resultados Financieros TGI

TGI (Transportadora de Gas Internacional) desarrolla y provee soluciones integrales de transporte y logística de hidrocarburos de baja emisión a grandes usuarios, productores y desarrolladores de mercados energéticos, conectando fuentes con centros de consumo, a través de relaciones de largo plazo. TGI está incorporada bajo las leyes colombianas.

Este informe presenta las variaciones correspondientes bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), de los estados financieros comparativos del 4T20 y del 4T21 (3 meses), y las cifras acumuladas 2020 y 2021 (12 meses).

Resultados trimestrales 4T21

Ingresos de Operaciones

Tabla N°3 – Ingresos por tipo de cargo y moneda

USD '000	4T20	4T21	Var	Var %	2020	2021	Var	Var %
Por tipo de cargo								
Capacidad + AOM (Fijos)	111.425	81.668	-29.757	-26,7%	424.726	327.212	-97.514	-23,0%
Variables	6.390	13.184	6.794	106,3%	24.274	49.973	25.700	105,9%
Otros Ingresos	2.067	2.745	678	32,8%	6.769	7.548	779	11,5%
Por moneda								
Indexados a USD	83.114	72.012	-11.102	-13,4%	313.052	284.455	-28.598	-9,1%
Indexados a COP	36.767	25.585	-11.182	-30,4%	142.716	100.278	-42.438	-29,7%
Total	119.881	97.597	-22.284	-18,6%	455.769	384.733	-71.036	-15,6%

A continuación se detalla la evolución de los ingresos por tipo de cargas en el 4T21:

- Los cargos por capacidad fueron USD 58,4 mm en 4T21, representando una reducción de USD 18 mm (-23,6%) principalmente por: i) la no renovación de contratos del gasoducto Ballena Barranca. La contratación de este tramo pasó de un promedio de 252,5 MPCD en el 2020 a 58 MPCD en 2021. ii) la modificación de contratos que tenían pareja de cargos 100%-0% por contratos con pareja de cargos 80%-20% (USD -5,0 mm), lo que representa un menor porcentaje del total de los ingresos.
- Los cargos AO&M, que se remuneran en COP, fueron de 90.179 mm. (USD 23,2 mm), con una disminución de USD -11,7 mm (-33,6%) debido a las mismas razones explicadas anteriormente: i) vencimientos de Ballena-Barranca y ii) modificación de contratos que tenían pares de cargos 100%-0% a contratos con pares de cargos 80%-20% (USD -2,2 mm).
- Los cargos variables en USD (13,5% de los ingresos totales) aumentaron principalmente debido a: i) mayor capacidad transportada a través de contratos con la pareja de cargos 80%-20%, directamente a través de la ruta contractual y a través de la modalidad de *bypass*; ii) el volumen medio transportado aumentó de 477 MPCD en el 4T20 a 532 MPCD en el 4T21, con una variación de +11,5%.
- Los otros ingresos operacionales no regulados, clasificados como servicios auxiliares (2,8% de los ingresos totales) aumentaron principalmente por el cobro de pérdidas de gas (0,7 mm de dólares).

En cuanto a los ingresos por moneda, el 73,8% proceden de cargos denominados en USD (principalmente cargos fijos por capacidad y cargos variables) y el 26,2% restante de cargos denominados en COP (principalmente cargos fijos por AO&M).

- Los ingresos denominados en USD disminuyeron principalmente debido a una caída de 18 mm de USD (-23,6%) en los ingresos por cargos fijos, tras la no renovación de los contratos Ballena-Barranca, parcialmente compensada por el crecimiento de los ingresos por cargos variables de 6,8 mm de USD (+106,3%) debido al aumento de la capacidad transportada a través de los contratos asociados al par de cargos 80%-20%.
- Los ingresos denominados en COP disminuyeron principalmente por la no renovación de los contratos de Ballena-Barranca

Los ingresos en 2021 fueron menores por los efectos comerciales del vencimiento de contratos que afectaron a lo largo del año. Los efectos esperados inicialmente para el 2021 y que fueron comunicadas eran del -19%, y fue gracias a una activa gestión comercial que la empresa logró mitigar este impacto en un 3% en lo corrido del año.

Costo de Operaciones

Tabla N°4 – Costos de Operaciones

USD '000	4T20	4T21	Var	Var %	2020	2021	Var	Var %
Servicios Profesionales	6.036	4.639	-1.397	-23,1%	21.302	17.367	-3.934	-18,5%
Mantenimiento	4.862	6.644	1.783	36,7%	19.203	11.783	-7.420	-38,6%
ITC	1.300	977	-323	-24,8%	3.123	2.656	-467	-15,0%
D&A	23.650	21.656	-1.994	-8,4%	89.103	90.186	1.082	1,2%
Otros costos	9.995	8.186	-1.809	-18,1%	33.675	26.544	-7.131	-21,2%
Total	45.842	42.102	-3.740	-8,2%	166.406	148.536	-17.871	-10,7%

*ITC: Impuestos, tasas y contribuciones

Al comparar el 4T21 con el 4T20 dicha disminución fue de USD 3,7 mm, 8,2%, principalmente por menores costos de servicios profesionales y D&A, contrarestados parcialmente por mayores costos de mantenimiento de acuerdo al plan de integridad de la infraestructura:

- Depreciación y Amortización: De acuerdo con la valoración anual del activo por desmantelamiento, se evidenció un efecto positivo en el recálculo de la depreciación acumulada, que llevo a un menor valor de USD 2 mm.
- Otros costos: Explicado por menores costos en 4T21 producto de: i) USD 1,99 mm por servicios informáticos y de soporte ii) USD 0,58 mm en honorarios y prestación de servicios tecnológicos.
- Mantenimiento: Principalmente explicado por un efecto de mayores costos en 4T21 de USD 1,7 mm asociados al plan de Integridad de Gasoductos (servicios de inspección, diagnóstico y evaluación de los sistemas de protección catódica de los gasoductos pertenecientes a TGI) y mantenimientos de derecho de vía, relacionados a la ejecución del plan de integridad mecánica de la infraestructura de la compañía.

Gastos de Administración & Operacionales (netos)

Tabla N°5 – Gastos Administrativos y Operacionales (Netos)

USD '000	4T20	4T21	Var	Var %	2020	2021	Var	Var %
Servicios personales	2.476	2.752	276	11,2%	8.354	10.453	2.099	25,1%
Gastos generales	4.409	2.046	-2.363	-53,6%	13.668	12.996	-672	-4,9%
Impuestos	2.593	382	-2.211	-85,3%	4.910	2.180	-2.731	-55,6%
DA&P	4.872	400	-4.473	-91,8%	9.098	8.588	-510	-5,6%
Otros gastos	381	296	-85	-22,2%	400	337	-63	-15,8%
Otros ingresos	-380	-58	322	-84,8%	-2.471	-7.005	-4.534	183,5%
Total	14.351	5.818	-8.533	-59,5%	33.958	27.548	-6.410	-18,9%

*DA&P: Depreciaciones, Amortizaciones y Provisiones

Los gastos de administración y operacionales (netos de otros gastos e ingresos) disminuyeron debido principalmente a:

- Depreciaciones, Amortizaciones y Provisiones: Conforme a la gestión comercial realizada durante 2021, TGI logró recuperar en el 4T21 cartera provisionada por USD 2,8 mm. Adicionalmente, se presentaron menores valores provisionados en el año por USD 1,6 mm.
- Impuestos, gravámenes y tasas: Menores costos en el 4T21, producto del reconocimiento en el 4T20 de la provisión por concepto de contribución adicional a la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios, por valor de USD 2,2MM, la cual no se realizó en el 4T21 en virtud de la declaratoria de inconstitucionalidad de esta contribución por parte de la Corte Constitucional
- Gastos Generales: Durante el año 2021 se lograron implementar iniciativas de eficiencia que permitieron capturar ahorros estructurales y sostenibles frente al 2020, enmarcados en la estrategia implementada por la Compañía. En el 4T21 se capturaron eficiencias por USD 3,3 mm relacionados con renegociaciones contractuales y se continuo con la optimización de algunos rubros como son vigilancia física, servicios de transporte y licenciamientos.

Resultado No Operacional (neto)

El resultado no operacional (neto) pasó de USD -3,2 mm en 4T20 a USD -10,5 mm en 4T21, explicado principalmente por:

- Diferencia en Cambio (USD -6,0 mm; 96,0%): Menor ganancia por diferencia en cambio asociada a la variación de la tasa de cambio COP/USD durante los periodos comparados considerando la posición neta en moneda extranjera de la compañía.
- Participación en resultado de asociadas (USD -1,5 mm; -23,8%): Contugas presentó durante el 4T21 una utilidad por USD 14,9 mm vs USD 19,5 mm en 4T20, producto de la revisión del valor recuperable de los activos por mayor probabilidad de recuperación de la cartera evaluada para ambos años. Esta utilidad representa un resultado por método de participación patrimonial para el 4T20 por 6,2 mm y para el 4T21 por 4,7 mm.

Impuestos

El impuesto a la ganancia disminuyó en USD -2,6 mm (-14,1%) del 4T20 al 4T21, llegando a USD 15,7 mm, producto de una menor utilidad gravable en el 4T21 respecto al mismo periodo del año anterior, ocasionada por un menor resultado operacional como se explicó previamente

Por su parte, se presentó una disminución en el ingreso por impuesto diferido al pasar de USD 5,5 mm en 4T20 a USD 1,1 mm en el 4T21 (-80,8%), como consecuencia de las variaciones en las bases de cálculo ocasionadas por el diferencial cambiario sobre los pasivos y activos en moneda extranjera de la Compañía, así mismo por el impacto de las provisiones realizadas a fin de año las cuales serán deducibles en periodo siguiente.

Utilidad Neta

La utilidad neta pasó de USD 43,7 mm en 4T20 a USD 24,5 mm en 4T21, lo que representa una disminución de 44,0%, por los efectos en utilidad operacional que fueron parcialmente compensados por un mejor resultado no operacional.

La Utilidad neta del año 2021 fue de USD 100,4 mm (USD -50,4 mm;-33,4% vs 2020). La proyección inicial mostraba una disminución de USD 70 mm, por lo cual gracias al proceso de transformación que inició TGI en 2021 y el enfoque en protección de márgenes, control

de opex y gestión de nuevos ingresos se pudo mitigar en parte dicha caída. Adicionalmente, se resalta el menor costo financiero, en línea con la estrategia de eficiencia financiera de la compañía, y las ganancias por participación en resultados de asociadas por la mejora en el perfil de negocios de Contugas.

EBITDA

Tabla N°6 – EBITDA

USD '000	4T20	4T21	USD	Var	2020	2021	Var	Var %
EBITDA	88.212	71.971	-16.241	-18,4%	351.533	300.754	-50.780	-14,4%
Margen EBITDA	73,6%	73,7%		0,2 pp	77,1%	78,2%		1,0 pp

La disminución en el EBITDA se explica por la caída en ingresos de USD 22,3 mm (-18,6%) que fue compensada parcialmente por una reducción de USD 6,0mm (-19,1%) del Opex. Es importante destacar que los esfuerzos que la compañía ha realizado en temas de eficiencia se ven reflejados en mantener el margen de 73,7% respecto a un 73,6% en 4T20.

La variación en el EBITDA acumulado se explica por la caída en ingresos de USD 71,0 mm (-15,6%) que fue compensada parcialmente por una reducción de USD 20,3 mm (-19,4%) del OPEX. La reducción en OPEX corresponde a la captura de eficiencias operativas por USD 10,9 mm y ahorros por USD 9,4 mm, para un total de USD 20,3 mm.

Perfil de Deuda

Tabla N°7 – Rubros relevantes de deuda

USD '000	2020	2021	Var	Var %
Deuda total neta	991.325	987.972	-3.352	-0,3%
Deuda senior bruta	757.952	758.714	762	0,1%
Deuda total bruta	1.127.952	1.128.714	762	0,1%
EBITDA UDM*	351.533	300.754	-50.780	-14,4%
Gastos financieros UDM*	70.244	67.115	-3.130	-4,5%

Ratios de cobertura

Deuda total bruta / EBITDA*	3,2x	3,8x	0,5x
Deuda total neta/ EBITDA*	2,8x	3,3x	0,5x
EBITDA* / Gastos financieros*	5,0x	4,5x	-0,5x

* Corresponde al EBITDA y gastos financieros de los últimos doce meses (UDM)

Los gastos financieros UDM presentaron una disminución frente al periodo anterior gracias a la reducción de la tasa del crédito intercompany de 6,125% a 5,02%, que se materializó en mayo de 2021.

En línea con la actualización de expectativas para el 2021, el indicador deuda bruta/EBITDA se ubicó 3,8x, dada la disminución de ingresos por vencimientos contractuales en el tramo Ballena-Barranca y mejores estimados de costos y gastos.

Tabla N°8 – Perfil de la deuda

	Monto USD mm	Moneda	Cupón (%)	Vencimiento
Senior - bonos Internacionales	750	USD	5,55%	1-nov-28
Inter-compañía - Subordinada	370	USD	5,02%	21-dic-22
Leasing – Renting	3,5	COP	N/A	Largo Plazo
Pasivo Financiero NIIF - 16	8,5	COP	8,64%	N/A

Desempeño Comercial

Ingresos por Sector

Table N°9 – Composición Sectorial Ingresos	4T20	4T21	2020	2021
Residencial-Distribuidor	51,6%	67,0%	52,6%	70,6%
Industrial	13,9%	13,6%	13,1%	13,7%
GNV	5,8%	4,6%	6,1%	4,7%
Comercial	7,4%	5,2%	6,7%	3,8%
Térmicas	8,6%	6,4%	9,0%	4,8%
Refinería	12,8%	3,3%	12,5%	2,5%
Petroquímicas	0%	0%	0%	0%
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

**Por cambios regulatorios se empezó a reportar la composición sectorial de ingresos de acuerdo con lo declarado por los clientes en los contratos comerciales. Ver anexo 1 del informe 1Q21*

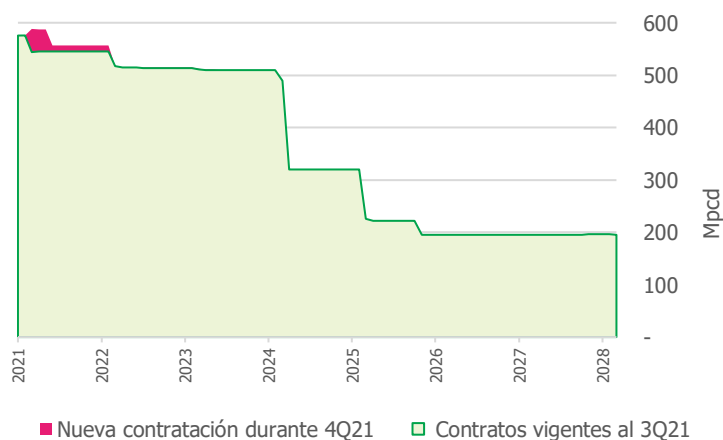
Los sectores distribuidor/residencial e industrial aportaron el 84,2% de los ingresos acumulados en 2021. Entre estos, el sector distribuidor/residencial fue el de mayor crecimiento anual con una participación del 70,6% frente al 52,6% el año pasado. La distribución de ingresos acumulados por sectores sigue manteniendo un comportamiento similar al presentado en lo corrido del año a razón de la clasificación de algunos clientes de refinería que son atendidos ahora por el sector distribuidor.

Estructura Contractual

Tabla N°10– Estructura de los contratos en firme	Nº Contratos Vigentes	Nº Contratos En Firme	Nº Contratos Interrumpibles	Vida Remanente Contratos en Firme (promedio años)
2020	830	811	19	5,7
2021	737	727	10	4,8

Al cierre del 2021, el 98,6% de los contratos eran firme y 1,4% en interrumpible. Los contratos en firme están en promedio ponderado bajo una pareja 92% cargos fijos y 8% variables, aproximadamente. A diciembre de 2021, la Compañía tiene contratada el 68,2% de su capacidad disponible.

Gráfico N°1 – Vida remanente de los contratos



Entre diciembre de 2020 y diciembre de 2021 disminuyó el número de contratos vigentes. Esto explicado por el ciclo comercial usual de contratación en el sector. Bajo los parámetros regulatorios actuales los procesos de comercialización de capacidad se desarrollan por periodos de contratación trimestral. La dinámica actual muestra un ciclo contractual de corto plazo (máximo un año), explicado por baja oferta de contratos de suministro de gas de mas largo plazo. A medida que los procesos de oferta de la molécula surtan efecto, la brecha entre la curva contratada y la proyección de demanda (entre 500 y 600 Mpcd a 2024) disminuirá.

Desempeño Operacional

Tabla N°11 – Indicadores operacionales seleccionados	4T20	4T21	Var %
Capacidad total - Mpcd	837,8	849,4	1,4%
Capacidad contratada en firme – Mpcd	755	562	-25,6%
Volumen transportado - Promedio Mpcd	477,9	515,7	7,9%
Factor de uso	51%	57%	5,9 pp
Disponibilidad	100%	100%	0,0 pp
Longitud gasoductos - Km	4.017	4.033	0,4%

La longitud total de la red de gasoductos de TGI se mantiene en 4.033 Km, las últimas ampliaciones fueron Loop Puente Guillermo – La Belleza fase IV y Loop Porvenir – Miraflores de los cuales 3.883 Km son de su propiedad y están operados por TGI; los 150 Km restantes, si bien están bajo su control y supervisión, son operados por el contratista, según lo establecido en el contrato de operación y mantenimiento. El sistema funciona principalmente con el gas natural proveniente de las cuencas Ballena / Chuchupa y Cusiana / Cupiagua.

Tabla N°12 – Volumen por transportador (Mpcd)	4T20	Part %	4T21	Part %	Var %	Var Mpcd
TGI	477,9	55,4%	515,7	57,6%	7,9%	37,8
Promigas	341,1	39,6%	338,4	37,8%	-0,8%	-2,7
Otros	43,2	5,0%	40,7	4,5%	-5,8%	-2,5
Total	862,1	100,0%	894,7	100,0%	3,8%	32,6

En 4T21, se observa un aumento del volumen transportado promedio día por TGI de 7,9% respecto al 4T20, debido a: i) reactivación económica, ii) aumento en la generación térmica y iii) transportes de gas al sistema de Promioriente. Por tal motivo el volumen total transportado en la red de gasoductos a nivel nacional TGI continúa siendo el principal actor, mientras que el segundo es Promigas (las dos Compañías tienen el 95,4%), el cual corresponde a un volumen transportado de 854,1 Mpcd.

Tabla N°13 – Capacidad de transporte total del sistema TGI	Capacidad Mpcd
Ballena - Barracabermeja	260
Mariquita - Gualanday	15
Gualanday - Neiva	11
Cusiana - Porvenir	470
Cusiana - Apiay	64
Apiay - Usme	18
Morichal - Yopal	12
Total	849

**La capacidad se cuantifica según los tramos con puntos de entrada de oferta de gas.*

Proyectos en ejecución

Las inversiones durante el 4T21 corresponden a USD 5,8 mm, presentando una disminución de USD -12,5 mm vs 4T20, por etapa de finalización del proyecto Cusiana Fase IV (USD -3,6mm) y reposición Ramales (USD -0,1mm). En Cusiana Fase IV el porcentaje de avance físico a Dic-21 es 98,8% y en Reposición Ramales el porcentaje de avance físico es 100%.

Acumuladas en 2021 las inversiones alcanzaron 27,2 mm (USD -19,0 mm vs 2020). Variación explicada por menor ejecución respecto 2020 en proyectos: Cusiana Fase IV (USD -10,2 mm), Reposición Ramales (USD -3,0 mm) y ampliación centro operacional Cogua (USD -2,2 mm).

Actualización Regulatoria

Tabla N°14 – Actualización Regulatoria

Entidad	Resolución	Alcance	Estado	
CREG	Resolución CREG 175	Metodología de remuneración de la actividad de transporte	Publicada	Ver más
	Resolución CREG 180 de 2021	Aclaración referencia en el Procedimientos proyectos del Plan de Abastecimiento.	Publicada	Ver más
	Circular Creg 105 de 2021	Estudio de costos máximos de construcción, operación y mantenimiento de puntos de entrada y salida.	Publicada	Ver más
	Circular Creg 079 de 2021	Presentación de consultoría – Nuevo esquema de Remuneración de la actividad de transporte para 2026	Publicada	Ver más
	Resolución Creg 103 de 2021	Tasa de descuento de la actividad de transporte de gas natural.	Publicada	Ver más
	Resolución CREG 099 de 2021	Se resuelven solicitudes sobre gasoductos y estaciones de compresión que cumplieron su vida útil normativa	Publicada	Ver más
UPME	Resolución UPME No 0330 de 2021	Por la cual define los proyectos IPAT del Plan de Abastecimiento de Gas Natural susceptibles de ser ejecutados en primera instancia por el transportador incumbente	Publicada	Ver más
MME	Resolución MME 01124 - 2021	Modifica la Declaración de Producción de Gas Natural para el período 2021-2030	Publicada	Ver más

Anexo 1. Estados Financieros

Tabla N°15 - Estado de Resultados	USD '000		Variación	
	4T20	4T21	USD	%
Ingresos	119.881	97.597	-22.284	-18,6%
Costo de operaciones	-45.842	-42.102	3.740	-8,2%
Utilidad bruta	74.039	55.495	-18.545	-25,0%
<i>Margen Bruto</i>	<i>61,8%</i>	<i>56,9%</i>		
Gastos administración y operacionales (netos)	-14.351	-5.818	8.533	-59,5%
Utilidad operacional	59.689	49.677	-10.012	-16,8%
<i>Margen Operacional</i>	<i>49,8%</i>	<i>50,9%</i>		
Costos financieros	-17.667	-17.614	52	-0,3%
Ingresos financieros	754	851	97	12,9%
Diferencia en cambio neta	7.523	1.546	-5.977	-79,4%
Participación resultado de asociadas	6.137	4.677	-1.461	-23,8%
Utilidad antes del impuesto de renta	56.436	39.137	-17.300	-30,7%
Impuesto a la ganancia	-18.303	-15.715	2.587	-14,1%
Impuesto diferido	5.538	1.064	-4.474	-80,8%
Utilidad neta	43.672	24.485	-19.186	-43,9%
<i>Margen Neto</i>	<i>36,4%</i>	<i>25,1%</i>		

Tabla N°16 - Estado de Resultados	USD '000		Variación	
	2020	2021	USD	%
Ingresos	455.769	384.733	-71.036	-15,6%
Costo de operaciones	-166.406	-148.536	17.871	-10,7%
Utilidad bruta	289.362	236.197	-53.165	-18,4%
<i>Margen Bruto</i>	<i>63,5%</i>	<i>61,4%</i>		
Gastos administración y operacionales (netos)	-33.958	-27.548	6.410	-18,9%
Utilidad operacional	255.404	208.649	-46.755	-18,3%
<i>Margen Operacional</i>	<i>56,0%</i>	<i>54,2%</i>		
Costos financieros	-70.244	-67.115	3.130	-4,5%
Ingresos financieros	3.846	4.063	217	5,6%
Diferencia en cambio neta	21.594	1.017	-20.576	95,3%
Participación resultado de asociadas	3.178	5.490	2.312	-72,8%
Utilidad antes del impuesto de renta	213.778	152.105	-61.673	-28,8%
Impuesto a la ganancia	-76.998	-54.421	22.577	-29,3%
Impuesto diferido	14.005	2.731	-11.275	-80,5%
Utilidad neta	150.785	100.415	-50.371	-33,4%
<i>Margen Neto</i>	<i>33,1%</i>	<i>26,1%</i>		

Descargar Datapack TGI



Tabla N°17 - Balance General	USD '000		Variación	
	Dic-20	Dic-21	USD	%
Activos				
Activo Corriente				
Efectivo y equivalentes de efectivo	136.628	140.742	4.114	3,0%
Cuentas por cobrar a clientes	62.694	44.644	-18.050	-28,8%
Inventarios	11.691	18.738	7.047	60,3%
Otros activos no financieros	3.412	3.520	108	3,2%
Total Activo Corriente	214.425	207.644	-6.781	-3,2%
Activo No Corriente				
Propiedades, planta y equipo	2.161.805	2.079.096	-82.709	-3,8%
Activos por derecho de uso	2.860	9.899	7.038	246,1%
Inversiones en asociadas y subordinadas	14.829	20.319	5.490	37,0%
Cuentas por cobrar comerciales	12.301	11.459	-842	-6,8%
Activos intangibles	157.632	155.148	-2.483	-1,6%
Otros activos financieros / no financieros	6.301	9.384	3.083	48,9%
Total Activo No Corriente	2.355.727	2.285.305	-70.422	-3,0%
Total Activo	2.570.152	2.492.949	-77.203	-3,0%
Pasivos				
Pasivo Corriente				
Cuentas por pagar a proveedores	12.060	12.744	685	5,7%
Pasivo por impuestos	38.480	6.310	-32.169	-83,6%
Beneficios a empleados	5.298	5.039	-259	-4,9%
Provisiones	14.477	18.444	3.967	27,4%
Pasivo por arrendamientos	1.764	10.209	8.445	478,6%
Otros pasivos financieros	12.306	11.503	-803	-6,5%
Cuentas por pagar a partes relacionadas	3.036	373.033	369.997	12188,0%
Total Pasivo Corriente	87.420	437.282	349.862	400,2%
Pasivo No Corriente				
Cuentas por pagar a partes relacionadas	370.000	0	-370.000	-100,0%
Pasivos financieros	6.188	382	-5.807	-93,8%
Provisiones	81.821	66.584	-15.237	-18,6%
Pasivo por impuestos diferidos	345.155	399.575	54.421	15,8%
Bonos emitidos	746.353	747.330	976	0,1%
Otros pasivos	15.703	13.539	-2.164	-13,8%
Total Pasivo No Corriente	1.565.221	1.227.410	-337.811	-21,6%
Total Pasivo	1.652.641	1.664.692	12.051	0,7%
Patrimonio				
Capital social	703.868	703.868	0	0,0%
Prima en emisión de acciones	56.043	56.043	0	0,0%
Reservas	184.913	203.181	18.268	9,9%
Resultado del periodo	150.785	100.415	-50.371	-33,4%
Resultados acumulados	-35.439	-92.590	-57.151	161,3%
Otras partidas de resultado integral	-142.659	-142.659	0	0,0%
Total Patrimonio	917.511	828.257	-89.254	-9,7%
Total Pasivo y Patrimonio	2.570.152	2.492.949	-77.203	-3,0%

Tabla N°18 - Estado de Flujo de Efectivo	USD '000	
	Dic-20	Dic-21
Flujos de Efectivo de las Actividades de Operación		
Utilidad Neta	150.785	100.415
Ajuste por:		
Depreciaciones y amortizaciones	94.311	96.308
Diferencia en cambio no realizada	-21.594	-1.017
Beneficios a empleados	-420	-1.844
Costo amortizado (préstamos, depósitos)	0	0
Costo amortizado opción de compra BOMT	0	0
Costo amortizado obligaciones financieras	360	977
Valoración obligación por desmantelamiento	4.462	4.864
Impuesto diferido	-14.005	-2.731
Impuesto de renta	76.998	0
Costos financieros	65.433	61.274
Ingresos financieros	-3.427	-2.220
Valoración método de participación	-3.189	-5.490
Pérdida, propiedades, planta y equipo	-2	43
Deterioro inventarios	666	1.165
Deterioro cuentas por cobrar	3.110	1.115
Provisiones (Recuperaciones)	-2.361	-2.072
Cambios netos en activos y pasivos de la operación		
(Aumento) disminución en cuentas por cobrar a clientes	17.142	14.125
Aumento en inventarios	-98	-1.866
(Aumento) Disminución en otros activos no financieros	15	1.527
Disminución en cuentas por pagar comerciales	-40.575	-33.692
Aumento (disminución) en otras obligaciones laborales	1.221	3.493
Disminución en otros pasivos financieros	-520	-6.821
(Disminución) aumento en pasivos estimados y provisiones	3.390	6.219
Pago de intereses	-42.496	-41.841
Pago de intereses parte relacionadas	-22.663	-19.142
Impuestos Pagados	-59.629	-68.474
Flujo neto de efectivo provisto por actividades de operación	206.914	158.762
Flujos de Efectivo de las Actividades de Inversión		
Inversiones en asociadas	0	0
Propiedad, planta y equipo	-49.646	-11.792
Intangibles	0	0
Flujo neto provisto por actividades de inversión	-49.646	-11.792
Flujos de Efectivo de las Actividades de Financiamiento		
Pago de dividendos	-96.112	-132.517
Pago de obligaciones financieras	-1.898	-3.475
Obligaciones financieras adquiridas	0	0
Flujo neto usado en las actividades de financiamiento	-98.010	-135.992
Efecto de la variación en tasas de cambio sobre efectivo-equiv	-845	-6.864
Cambios Netos en el Efectivo y Equivalentes de Efectivo	58.413	4.114
Efectivo y Equivalentes de Efectivo al Inicio del Año	78.215	136.628
Efectivo y Equivalentes de Efectivo al Final del Periodo	136.628	140.742

Anexo 2. Nota legal y aclaraciones

Este documento contiene palabras tales como “anticipar”, “creer”, “esperar”, “estimar”, y otras de similar significado. Cualquier información diferente a la información histórica, incluyendo y sin limitación a aquella que haga referencia a la situación financiera de la Compañía, su estrategia de negocios, los planes y objetivos de la administración, corresponde a proyecciones.

Las proyecciones de este informe se realizaron bajo supuestos relacionados con el entorno económico, competitivo, regulatorio y operacional del negocio, y tuvieron en cuenta riesgos que están por fuera del control de la Compañía. Las proyecciones son inciertas y se puede esperar que no se materialicen. También se puede esperar que ocurran eventos o circunstancias inesperadas. Por las razones anteriormente expuestas, los resultados reales podrían diferir en forma significativa de las proyecciones aquí contenidas. En consecuencia, las proyecciones de este informe no deben ser consideradas como un hecho cierto. Potenciales inversionistas no deben tener en cuenta las proyecciones y estimaciones aquí contenidas ni basarse en ellas para tomar decisiones de inversión.

La Compañía expresamente se declara exenta de cualquier obligación o compromiso de distribuir actualizaciones o revisiones de cualquier proyección contenida en este documento.

El desempeño pasado de la Compañía no puede considerarse como un patrón del desempeño futuro de la misma.

Anexo 3. Términos y definiciones

- ANLA: Autoridad Nacional de Licencias Ambientales.
- ASME: American Society of Mechanical Engineers.
- BEO (Boletín Electrónico de Operaciones): Página web de libre acceso, que despliega información comercial y operacional relacionada con los servicios de un transportador, en la cual se incluyen los cargos regulados, los convenidos entre agentes del mercado, el ciclo de nominación, el programa de transporte, las ofertas de liberación de capacidad y de suministro de gas, las cuentas de balance de energía y demás información que establezca el RUT.
- Contrato con interrupciones o interrumpible: Contrato escrito en el que las partes acuerdan no asumir compromiso de continuidad en la entrega, recibo o utilización de capacidad disponible en el suministro o transporte de gas natural, durante un período determinado. El servicio puede ser interrumpido por cualquiera de las partes, en cualquier momento y bajo cualquier circunstancia, dando aviso previo a la otra parte
- Contrato Firme o que garantiza firmeza: contrato escrito en el que un agente garantiza el servicio de suministro de una cantidad máxima de gas natural y/o de capacidad máxima de transporte, sin interrupciones, durante un período determinado, excepto en los días establecidos para mantenimiento y labores programadas. Esta modalidad de contrato requiere de respaldo físico.
- CREG: Comisión de Regulación de Energía y Gas de Colombia.
- GBTUD: Giga British Thermal Unit per-Day.
- MBTU: Miles de Unidades Térmicas Británicas.
- mm: millones
- MME: Ministerio de Minas y Energía.
- Mpcd: Millones de pies cúbicos por día.
- Promedio – Mpcd: Es el promedio del volumen transportado por día en el trimestre de estudio.
- pp: puntos porcentuales
- SSPD: Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios.
- UPME: Unidad de Planeación Minero Energética.