**JUAN CARLOS ROCHA**

**SOCIO**

**Corporativo / M&A / Inmobiliario**

Tel. +57 1 3268604

[juan.rocha@ppulegal.com](mailto:juan.rocha@ppulegal.com)

* Español
* Inglés
* Francés



Socio de PPU experto en Corporativo / M&A e Inmobiliario. Es reconocido en el medio inmobiliario, según las publicaciones más calificadas, y ha representado clientes colombianos e internacionales en materia corporativa, comercial e inmobiliaria en importantes proyectos en Colombia. Juan Carlos tuvo a su cargo la coordinación de todo el plan de expansión de Carrefour en Colombia, incluyendo la adquisición y puesta en marcha de tiendas, centros comerciales, locales comerciales y estaciones de servicio de combustibles. También tuvo a su cargo la estructuración, comercialización y puesta en marcha del Centro Comercial Santafé en Bogotá, Santafé en Medellín, Multicentro Cúcuta y el Centro Comercial Santa Ana en Bogotá, y dentro de las varias asesorías en curso, atiende los planes de expansión de Parque Arauco, Drummond Ltd., Anglo Gold Ashanti, Gramalote Limited, y algunas compañías dedicadas a proyectos inmobiliarios urbanos, rurales y de agroindustria.

Es abogado de la Universidad del Rosario (1989). Tiene una Especialización en Derecho Civil, graduado con honores, de la Université de Paris II La Sorbonne (1990) y un título en Derecho Público Internacional y Sistema Legal Estadounidense de Harvard University Extension School (1991).

**EXPERIENCIA RELEVANTE RECIENTE**

* **FONDO PRIVADO DE CAPITAL FONDO INMOBILIARIO COLOMBIA (BANCOLOMBIA)** Asesoría en la capitalización de aproximadamente COP 153.000.000.000 en el fideicomiso Viva Malls propietario de los centros comerciales y galerías comerciales operadas en Colombia bajo la marca Viva.
* **BROOKFIELD ASSET MANAGEMENT** Asesoría en la adquisición del 99% de ISAGEN S.A. E.S.P.
* **GRUPO ENERGÍA BOGOTÁ S.A. E.S.P.** Asesoría en la enajenación de 15,740,101 en Interconexión Eléctrica S.A. E.S.P.-ISA-



Renowned practitioner **Juan Carlos Rocha** *"is an expert in real estate law and in complex contractual matters, such as exit clauses,"* one of his clients reports. Another market observer notes that *"his most important strengths are his knowledge of the market and his ability to negotiate beyond the legal aspects”,* complimenting his ability to remain in control of negotiations*.* Band 1, Chambers and Partners – Real Estate

Department co-head **Juan Carlos Rocha** receives praise from an interviewee for his *"impressive capabilities"* handling transactions. Another adds*: "He is very good and very strong".* Band 5, Chambers and Partners – Corporate/M&A